

幹部・院長研修

院の業績UP! スタッフの人財育成力UP!

3ヶ月間の売上がアップする実行計画書を作成します！



Kenichi Ishii

業界No.1のケイズグループが教える
価値ある2日間

12/25^土26^日

株式会社ケイズグループ 柔道整復師 石井 賢一

(プロフィール) 2002年に入社。代表の指導の下、10万人を治療し、マネジメント研修を経験。院長、マネージャー業を経て、現在は、売上アップと人財育成の研修に力を入れている。3,000人以上の治療家を育てた経験を研修で伝え、多くの院長、マネージャーを輩出。運営サポートの部長として人財管理業務を行うとともに、直営院の教育に関わる。柔道整復師としての現場感でスタッフからの信頼を集めている。

1日目

院長の役割と人財育成

15:00~19:00

- ①業界の流れ、変化に対応できるか？
- ②院長の役割（リーダーシップについて）
- ③人財育成（No.2育成、部下育成）
- ④面談力を上げる
（伝え方、コミュニケーション力がつく）



2日目

業績UP（マーケティングについて）

9:00~17:00

- ①マーケティングの原理原則
- ②売上の創り方
- ③PDCA計画について
- ④3ヶ月間の売上up実行計画書を作成



毎月月末に担当者が実行計画の進捗管理をし、PDCAサイクルが回るように指導します！

今後の予定

2022年1月

29日（土）

30日（日）

2022年2月

26日（土）

27日（日）

早期申込割引あり 詳しくは裏面をご覧ください

開催要項

対 象

幹部役員の方、または院長

日 程

2021年12月25日(土) 15:00~19:00 (受付14:30~)

2021年12月26日(日) 9:00~17:00

会 場

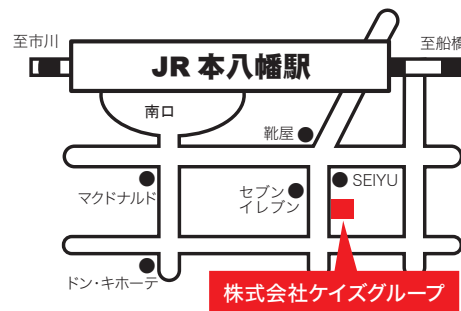
株式会社ケイズグループ 本社

〒272-0023

千葉県市川市南八幡 3-6-18 ミーナアサヒビル4F

【アクセス】

- ・JR 総武本線「本八幡」駅南口より徒歩 3 分
- ・都営新宿線「本八幡」駅 A1 出口より徒歩 5 分
- ・京成線「京成八幡」駅南口より徒歩 7 分



受講料

1 社(4 名様までご参加可能) 330,000 円(税込)

もしくは

1 名様でご参加の場合 165,000 円(税込)

2 名様でご参加の場合 264,000 円(税込)

3 名様でご参加の場合 330,000 円(税込)

早期申込割引

※早割：受講 1 ヶ月前までに入金済みの方は、受講料 10% 割引

※2 回目受講の方：受講費用 20% 割引、3 回目以上受講の方：受講費用 半額

※2 回目以降の受講に於いての早割はなし

※2 回目以降の受講の会社で新規受講者がいる場合：1 社の受講料 10% 割引

※アイワ会員様 5% 割引 (初回のみ)

お問合せ

株式会社ケイズグループ ケイズ会員運営事務局

[TEL] 047-370-3090 [FAX] 047-376-1803

[担当：花澤／直通電話] 080-6125-4966

[mail] t-hanazawa@keizgroup.jp

お申込みはWEBから
「簡単2ステップ」

24時間受付

Step1



QRコードを読み込んで
専用サイトを開く

Step2

申込みフォームに情報を入力して
送信

FAXお申込書 047-376-1803

御社名 (院名)		ご参加人数	名様
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
電話番号		メールアドレス	
ご住所			

キャンセルポリシー (キャンセル料について) 下記の要領でキャンセル料がかかりますので予めご了承下さい。

開催日より 15 日以前：受講料の 0% / 開催日より 8~14 日前：受講料の 20% / 開催日より 2~7 日前：受講料の 50%

開催日前日当日：受講料の 100%