

売上を上げるために今すぐやるべきことを教えます!

業績アップ計画

進捗管理付き作成プラン

幹部・院長研修 第2弾!

開催日

8/22日

業界No.1のケイズグループが教える
充実の1日!

業績アップのマーケティング
オンライン、オフラインの集客の仕組み

9:00~18:00

コンテンツ

- ①6ヶ月の実行計画書の作成
進捗管理を2週間に1回にすることで
必ず実行する中身のある計画書の作成
- ②新メニュー作成
貴院のメニューを合わせて作成
- ③体験会の実施計画

今後の予定

9月	10月
19日(日)	24日(日)



株式会社ケイズグループ 石井 賢一
柔道整復師

(プロフィール)2002年に入社。代表の指導の下、10万人を治療し、マネジメント研修を経験。院長、マネージャー業を経て、現在は、売上アップと人財育成の研修に力を入れている。3,000人以上の治療家を育てた経験を研修で伝え、多くの院長、マネージャーを輩出。運営サポートの部長として人財管理業務を行うとともに、直営院の教育に関わる。柔道整復師としての現場感でスタッフからの信頼を集めている。



Kenichi Ishii

早期申込割引あり 詳しくは裏面をご覧ください

開催要項

対 象

幹部役員の方、または院長

日 程

2021年8月22日(日) 9:00~18:00 (受付8:30~)

会 場

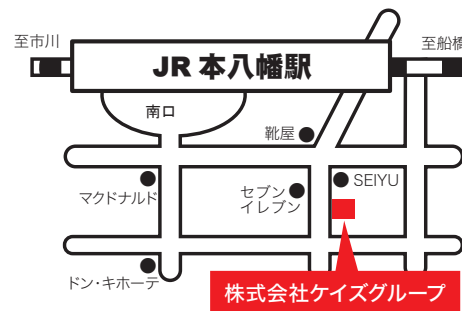
株式会社ケイズグループ 本社

〒272-0023

千葉県市川市南八幡 3-6-18 ミーナアサヒビル4F

【アクセス】

- ・JR 総武本線「本八幡」駅南口より徒歩 3 分
- ・都営新宿線「本八幡」駅 A1 出口より徒歩 5 分
- ・京成線「京成八幡」駅南口より徒歩 7 分



受講料

1 社(3 名または 4 名様でご参加の場合) 330,000 円(税込)
もしくは

1 名様でご参加の場合 165,000 円(税込)

2 名様でご参加の場合 264,000 円(税込)

5 名様以上の場合(お一人様につき) 55,000 円(税込)

早期申込割引

- ※早割：受講 1 ヶ月前までに入金済みの方は、受講料 10% 割引
- ※2 回目受講の方：受講費用 20% 割引、3 回目以上受講の方：受講費用 半額
- ※2 回目以降の受講に於いての早割はなし
- ※2 回目以降の受講の会社で新規受講者がいる場合：1 社の受講料 10% 割引
- ※アイワ会員様 5% 割引 (初回のみ)

お問合せ

株式会社ケイズグループ ケイズ会員運営事務局

[TEL] 047-370-3090 [FAX] 047-376-1803

[担当：花澤／直通電話] 080-6125-4966

[mail] t-hanazawa@keizgroup.jp

お申込みはWEBから
「簡単2ステップ」

24時間受付

Step1



QRコードを読み込んで
専用サイトを開く

Step2

申込みフォームに情報を入力して
送信

FAXお申込書 047-376-1803

御社名 (院名)		ご参加人数	名様
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
電話番号		メールアドレス	
ご住所			

キャンセルポリシー (キャンセル料について) 下記の要領でキャンセル料がかかりますので予めご了承下さい。

開催日より 15 日以前：受講料の 0% / 開催日より 8~14 日前：受講料の 20% / 開催日より 2~7 日前：受講料の 50%

開催日前日当日：受講料の 100%