

# 幹部・院長研修

## 院の業績UP!スタッフの人財育成力UP!

3ヶ月間の売上がアップする実行計画書を作成します!



*Kenichi Ishii*

株式会社ケイズグループ 柔道整復師 石井 賢一

(プロフィール)2002年に入社。代表の指導の下、10万人を治療し、マネジメント研修を経験。院長、マネージャー業を経て、現在は、売上アップと人財育成の研修に力を入れている。3,000人以上の治療家を育てた経験を研修で伝え、多くの院長、マネージャーを輩出。運営サポートの部長として人財管理業務を行うとともに、直営院の教育に関わる。柔道整復師としての現場感でスタッフからの信頼を集めている。

業界No.1のケイズグループが教える  
価値ある2日間

1/30(土) 31(日)

1日目

院長の役割と人財育成

15:00~19:00

- ①業界の流れ、変化に対応できるか?
- ②院長の役割 (リーダーシップについて)
- ③人財育成 (No.2育成、部下育成)
- ④面談力を上げる  
(伝え方、コミュニケーション力がつく)



2日目

業績UP (マーケティングについて)

9:00~17:00

- ①マーケティングの原理原則
- ②売上の創り方
- ③PDCA計画について
- ④3ヶ月間の売上up実行計画書を作成



毎月月末に担当者が実行計画の進捗管理をし、PDCAサイクルが回るように指導します!

	2月	3月	4月	5月	6月
幹部・院長研修 今後のスケジュール	27日(土) 28日(日)	27日(土) 28日(日)	24日(土) 25日(日)	29日(土) 30日(日)	26日(土) 27日(日)

早期申込割引あり 詳しくは裏面をご覧ください

# 開催要項

対象

幹部役員の方、または院長

日程

2021年1月30日(土) 15:00~19:00 (受付14:30~)  
2021年1月31日(日) 9:00~17:00

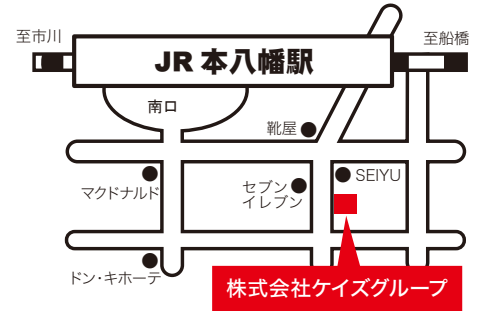
会場

株式会社ケイズグループ 本社

〒272-0023  
千葉県市川市南八幡 3-6-18 ミーナアサヒビル4F

【アクセス】

- ・JR 総武本線「本八幡」駅南口より徒歩3分
- ・都営新宿線「本八幡」駅A1出口より徒歩5分
- ・京成線「京成八幡」駅南口より徒歩7分



受講料

1社(4名様までご参加可能) 300,000円(税別)

もしくは

1名様でご参加の場合 150,000円(税別)

2名様でご参加の場合 240,000円(税別)

3名様でご参加の場合 300,000円(税別)

早期申込割引

- ※早割：受講1ヶ月前までに入金済みの方は、受講料10%割引
- ※2回目受講の方：受講費用20%割引、3回目以上受講の方：受講費用半額
- ※2回目以降の受講に関する早割はなし
- ※2回目以降の受講の会社で新規受講者がいる場合：1社の受講料10%割引

お問合せ

株式会社ケイズグループ ケイズ会員運営事務局

[TEL] 047-370-3090 [FAX] 047-376-1803

[担当：花澤／直通電話] 080-6125-4966

[mail] t-hanazawa@keizgroup.jp

お申込みはWEBから  
「簡単2ステップ」

24時間受付

Step1



QRコードを読み込んで  
専用サイトを開く

Step2

申込みフォームに情報を入力して  
送信

FAXお申込書 047-376-1803

御社名 (院名)		ご参加人数	名様
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
ふりがな			
お名前		役職	
電話番号		メールアドレス	
ご住所			

キャンセルポリシー(キャンセル料について)下記の要領でキャンセル料がかかりますので予めご了承下さい。

開催日より15日以前：受講料の0% / 開催日より8~14日前：受講料の20% / 開催日より2~7日前：受講料の50%

開催日前日当日：受講料の100%